

# RÉUSSIR UNE RÉUNION

RÈGLE  
#4

“ On a le droit de **ne pas être d'accord**  
du moment que l'on propose  
**une solution constructive.** ”

## POURQUOI ?

Les acteurs de la réunion **confrontent leurs idées et propositions** dans le but de **s'accorder sur des solutions** au problème posé par l'organisateur. La controverse est fertile et contribue à **la co-construction de la solution.**

**Installez-vous systématiquement des règles de travail en groupe lors de vos réunions ?**

**Le secret :** proposer des règles (maximum 7) et introduire chaque réunion en lisant ces règles. L'animateur et les acteurs de la réunion font référence aux règles pendant tout le temps de la réunion.

## COMMENT FAIRE ?

### STIMULEZ L'ÉCHANGE

d'idées entre les acteurs pour contribuer à formuler la solution.

### PRENEZ EN COMPTE ET ARBITREZ

parmi les propositions contradictoires en tant qu'organisateur.

### ÉMETTRE UNE PROPOSITION

est plus utile à la controverse et constructif que la critique.